



Manager Sales

groei - internationaal - projecten - salesprocessen

Vacaturenummer: 190018

Standplaats: Enschede

Behandelend consultant: Wim de Kruijf en Bauke Wolters

Samenvatting

Manager Sales - Hug Engineering

Onze opdrachtgever, Hug Engineering, is wereldmarktleider op het gebied rookgas-reinigingsystemen voor gas- en dieselmotoren. Belangrijke markten zijn de glastuinbouw, schepen en luxe jachten. Vanwege strengere wereldwijde wet- en regelgeving groeit Hug Engineering NL snel; op dit moment werken er ca. 30 mensen, voor de komende jaren is een verdrievoudiging van de omzet voorzien. In verband met de promotie van de huidige Manager Sales naar Managing Director is de positie vrijgekomen van Manager Sales.

Hug ontwikkelt, ontwerpt en produceert de gehele installatie. De keycomponenten worden in Zwitserland geproduceerd. Hug Engineering NL is een typische sales- en serviceorganisatie. De verkochte reinigingsinstallaties zijn zowel gestandaardiseerd als projectspecifiek. Als Manager Sales geeft u leiding aan de afdeling Sales & Projecten, dat per marktsegment is ingedeeld.

In verband met de geprognosticeerde groei is het noodzakelijk om de salesprocessen opnieuw in te richten. U maakt met de directie strategische keuzes en zet deze om in goedlopende processen. U bent zelf ook regelmatig bij het directe verkoopproces betrokken.

U heeft een technisch/commerciële opleidingsachtergrond op hbo-niveau. U heeft hands-on saleservaring in kapitaalgoederen en projecten. U weet hoe u een team van enthousiaste salesmensen op een juiste manier kunt aansturen, en ook hoe u goede contacten onderhoudt met de technische ondersteuning.



Hug Engineering

Onze opdrachtgever, Hug Engineering, levert al ruim 30 jaar standaard en custom rookgas-reinigingsystemen voor gas- en dieselmotoren voor zowel stationaire als mobiele toepassingen. Het hoofdkantoor van Hug bevindt zich in Zwitserland, Hug is op het gebied van rookgas-reinigingsystemen wereldmarktleider. Belangrijke markten zijn de glastuinbouw, schepen en luxe jachten. Vanwege strengere wereldwijde wet- en regelgeving groeit Hug Engineering snel; op dit moment werken er ca. 30 mensen, voor de komende jaren is een verdrievoudiging van de omzet voorzien.

In verband met de promotie van de huidige Manager Sales naar Managing Director is de positie vrijgekomen van Manager Sales.

Naar de website van Hug Engineering

Manager Sales

Binnen de Hug-organisatie is de Nederlandse vestiging grotendeels zelfstandig, wat vooral komt door de focus op de bovengenoemde marktgebieden. Hug ontwikkelt, ontwerpt en produceert de gehele installatie. De key componenten worden in Zwitserland geproduceerd. Hug Engineering NL is een typische sales- en serviceorganisatie. De verkochte reinigingsinstallaties zijn zowel gestandaardiseerd als projectspecifiek, waar voor Nederland de nadruk ligt bij de projectspecifieke installaties.

Als Manager Sales geeft u leiding aan de afdeling Sales & Projecten, die per marktsegment is ingedeeld. Ieder segment heeft een Sales Manager en Sales Engineer. Verder is er een Application Engineer, Marketeer en Project Managers. Ieder uniek en divers qua samenstelling van leeftijd, ervaring en achtergrond.

In verband met de geprognosticeerde groei is het noodzakelijk om de salesprocessen opnieuw in te richten. Vanuit de door u gegenereerde kengetallen uit de markt maakt u met de directie strategische keuzes en zet deze samen met uw team om in goedlopende processen. Ook de (her)inrichting van het CRM- en ERP-systeem wordt door u getrokken. U bent regelmatig bij het directe verkoopproces betrokken, staat midden in de markt en reist ongeveer 1-2 dagen per week.

De aftersales wordt aangestuurd door een collega- MT-lid, met wie u hecht samenwerkt om de klanten te bedienen. U rapporteert aan de Managing Director.

Wie zoeken we

U heeft een technisch/commerciële opleidingsachtergrond op hbo-niveau. U heeft hands-on saleservaring in kapitaalgoederen en projecten. U weet hoe u een team van enthousiaste salesmensen op een juiste manier kunt aansturen, en ook hoe u goede contacten onderhoudt met de



VAN DE GROEP & OLSHOORN
FINDING EXCELLENCE

technische ondersteuning. U denkt graag out-of-the-box, ziet kansen en grijpt deze.

U beheerst het Engels zeer goed, Duits is een pre.

Contact

Indien u geïnteresseerd bent in deze positie nodigen wij u uit te reageren via de onderstaande knop. Voor meer informatie verzoeken wij u contact op te nemen met de behandelend consultants: Wim de Kruijf of Bauke Wolters.

+31 346 - 87 00 20
info@vandegroep.nl
Reageer op deze positie